

Samenwerkingsovereenkomst Partners

Wij bouwen iets groots

Samen werken aan meer voordeel



Voordeel
via het **werk**



1. Partijen

Voordeel via het Werk B.V.

Handelend onder de naam: BatterijRegeling.nl

KvK: 42000801

Adres: Torenallee 20, 5617 BC Eindhoven

Vertegenwoordigd door: Arjan Dekkers

Hierna te noemen: "BatterijRegeling.nl"

EN

Partner

Bedrijfsnaam:

KvK-nummer:

Adres:

Postcode + Plaats:

Vertegenwoordigd door:

Hierna te noemen: "Werkgever"

Partijen gezamenlijk te noemen: "Partijen".

2. Doel van de samenwerking

Deze overeenkomst heeft als doel om gezamenlijk duurzame energieoplossingen aan te bieden aan werkgevers, resellers, werknemers, consumenten en andere doelgroepen.

Partner richt zich op het introduceren van nieuwe relaties en het realiseren van nieuwe samenwerkingen.

Voordeel via het Werk verzorgt vervolgens de volledige operationele uitvoering, waaronder verkoopondersteuning, offerteafhandeling, administratie, klantenservice, planning, installatiebegeleiding en nazorg.

Paraaf:

3. Beschikbare modellen

Partner kan onderstaande modellen aanbieden:

COL – Collectief Model

Complete thuisbatterij-oplossing.

Verkoopprijs klant:

€ 7.900,- exclusief BTW

Collectief voordeel:

€ 1.100,- korting ten opzichte van de reguliere pakketprijs.

WGM – Werkgeversmodel

Complete thuisbatterij-oplossing.

Verkoopprijs klant:

€ 9.000,- exclusief BTW

Fiscaal voordeel kan mogelijk worden gerealiseerd via een werkgeversregeling, cafetariaregeling of WKR.

RES – Reseller Model

Complete thuisbatterij-oplossing.

Verkoopprijs klant:

€ 9.000,- exclusief BTW

Inclusief gratis energielabel-herziening uitgevoerd door Asset Adviseurs ter waarde van € 450,-.

4. Taken en verantwoordelijkheden Partner

Partner richt zich uitsluitend op:

- introductie van werkgevers;
- introductie van resellers;
- introductie van collectieven;
- promotie van de beschikbare modellen;
- aanleveren van correcte contactgegevens;
- onderhouden van de relatie met de aangebrachte partner.

Partner verricht nadrukkelijk geen:

- technische advisering;
- installatieadvies;
- financieel advies;
- contractbeheer;
- klantenservice;
- projectbegeleiding;
- installatieplanning.

Deze werkzaamheden worden uitgevoerd door Voordeel via het Werk.

5. Verantwoordelijkheden Voordeel via het Werk

Voordeel via het Werk verzorgt onder andere:

- onboarding van werkgevers;
- onboarding van resellers;
- campagnes;
- landingspagina's;
- aanmeldformulieren;
- klantcontact;
- dubbele opt-in registratie;
- offerteproces;
- contractverwerking;
- BTW-teruggave;
- financieringsafhandeling;
- installatiecoördinatie;
- afterservice;
- klantondersteuning.

Voordeel via het Werk blijft gedurende het gehele traject eindverantwoordelijk voor de uitvoering.

6. Commissievergoeding

Voor iedere gerealiseerde en volledig geaccepteerde verkoop ontvangt Partner een commissie.

De commissie wordt per model afzonderlijk overeengekomen.

Collectief Model (COL)

Commissie per gerealiseerde batterij:

€ _____

Werkgeversmodel (WGM)

Commissie per gerealiseerde batterij:

€ _____

Reseller Model (RES)

Commissie per gerealiseerde batterij:

€ _____

Onder een gerealiseerde batterij wordt verstaan:

Een getekende overeenkomst waarvan de wettelijke bedenktijd is verstreken en die door leverancier of financieringspartner is geaccepteerd en met een volledig betaalde factuur.

Paraaf:

7. Uitbetaling commissie

Commissies worden maandelijks achteraf vastgesteld.

Uitbetaling vindt plaats uiterlijk binnen 14 dagen na afloop van iedere kalendermaand.

Voordeel via het Werk verstrekt hierbij een overzicht van de gerealiseerde verkopen.

Partner dient hiervoor een correcte factuur aan te leveren indien vereist.

8. Inzage en rapportages

Partner ontvangt minimaal éénmaal per maand een overzicht van:

- lopende aanvragen;
- offertes;
- getekende overeenkomsten;
- installatiestatus;
- gerealiseerde verkopen;
- commissieoverzicht.

Bij bijzondere situaties kan tussentijds aanvullende informatie worden verstrekt.

Voordeel via het Werk behoudt zich het recht voor privacygevoelige gegevens af te schermen conform AVG-wetgeving.

9. Werkwijze

Partijen werken volgens de volgende standaardprocedure.

Front Office

1. Werkgever of reseller wordt aangemaakt.
2. Afspraakbevestiging wordt verzonden.
3. Werkgever ontvangt een Service Overeenkomst.
4. Reseller ontvangt een Partnerovereenkomst.
5. Overeenkomst wordt ondertekend.

Back Office

6. Campagne wordt aangemaakt.
7. Landingspagina wordt aangemaakt.
8. Aanmeldformulier wordt gekoppeld.
9. Introductiemail wordt verzonden.

Verkoopproces

10. Aanmelding komt binnen.
11. Contact binnen 24 uur.
12. Dubbele opt-in wordt vastgelegd.
13. Afspraak wordt ingepland.
14. Klant wordt verwerkt in CRM.
15. Offerte wordt verstuurd.
16. Offerte wordt besproken.
17. Klant ondertekent.

Installatieproces

- 18. Installateur voert schouw uit.
- 19. Installatie wordt ingepland.
- 20. Installatie wordt uitgevoerd.

Nazorg

- 21. After-service call.
- 22. Dossier wordt afgerond.

10. Offertenummering

Voor iedere offerte wordt een uniek offertenummer gebruikt.

Structuur:

DDMMJJJJ + Postcode + Huisnummer

Voorbeeld:

15062026561720

Hierdoor zijn offertes uniek en eenvoudig terug te vinden.

11. Exclusiviteit

Deze overeenkomst creëert geen exclusiviteit tenzij Partijen dit schriftelijk overeenkomen.

Partner blijft vrij om andere producten en diensten aan te bieden.

Voordeel via het Werk blijft vrij om samen te werken met andere partners.

12. Geheimhouding

Partijen behandelen alle bedrijfsinformatie, klantinformatie, commissiestructuren en commerciële informatie strikt vertrouwelijk.

Deze verplichting blijft ook na beëindiging van de overeenkomst van kracht.

13. Looptijd

Deze overeenkomst wordt aangegaan voor onbepaalde tijd.

Beide Partijen kunnen de overeenkomst schriftelijk beëindigen met een opzegtermijn van één maand.

14. Toekomstige producten

Voordeel via het Werk ontwikkelt continu nieuwe voordelen en diensten. Partner krijgt de mogelijkheid deze toekomstige producten en diensten eveneens aan te bieden onder nader overeen te komen voorwaarden. Dit betekent dat Partner over toekomstig aan te bieden voordelen via het Voordeel via het Werk B.V. platform een nader te bepalen commissie kan ontvangen over diensten en producten die aan de door hen aangebrachte werkgevers of partners zijn aangeboden. Hier zijn zonder verder schriftelijke vastlegging van dergelijke commissie afspraken geen rechten te ontlenen of tegoeden op te eisen.

15. Toepasselijk recht

Op deze overeenkomst is uitsluitend Nederlands recht van toepassing.

Geschillen zullen worden voorgelegd aan de bevoegde rechter in het arrondissement Oost-Brabant.

Wijzigingen op deze overeenkomst zijn uitsluitend geldig indien deze schriftelijk zijn overeengekomen.

Paraaf:

16. Ondertekening

Aldus overeengekomen en ondertekend.

BatterijRegeling.nl

Naam: Arjan Dekkers

Functie: Directeur

Datum:

Handtekening:



Partner

Bedrijfsnaam:

Naam:

Functie:

Datum:

Handtekening:

Paraaf: